購物指南

購物指南

阿巴貝爾・提姆薩・戴迪桑
著

大多數人僅僅是按照別人給出的價格買下想要的東西。可惜的是，當遊戲正式開始時，根本不會有人向你發出邀請函。這就是比賽，一種討價還價的比賽，十分嚴謹，當然，也不能缺乏禮儀。在艾斯維爾，店主在交易之前會對有意購物的顧客提供茶或糖果或禮貌的交談，這是非常普遍的現象。這是一個有目的性的禮儀傳統，允許顧客小心地遵循買賣的原則。他們認為不認可就是不禮貌，儘管買方不承擔任何義務。

無論這種特殊的習俗是否是文化的一部分，買賣雙方面帶微笑和溫和的問候卻是種明智之舉，就像戰鬥前的角鬥士互相行禮一樣。

討價還價在泰姆瑞爾很常見，但是如果一方出價過於低那就相當於侮辱老闆，那麼這個博弈可能會被打破。假如你本想賣出10金幣的話，可以想像別人只肯出6金幣的時候你會氣成什麼樣子。

看起來你並不很感興趣，但請不要取笑商品的品質，儘管它們確實如此。你讚嘆於它們精良的手藝，但很遺憾，你根本就買不起它們。當店主向你大力讚賞加上微笑時，你要嘗試抵制這種阿諛奉承。

很多的博弈，成功與否取決於店主的認同感而不是他們的傲慢無禮，就像農商無知易騙，而城裡的商人貪婪並出售偽劣商品一樣。我們還應該說說商隊，那是購貨和貿易的好地方。

瞭解你購買的貨物和你購買的物件是經過多年實踐驗證後得出的明智想法。在你進入某家商店之前先瞭解該地區和商人的特點。認識當地的忌諱。在晨風我隨處都打招呼，例如，亞龍人必定會產生猜疑。如果店主在店裡隨處都跟隨你生怕你要偷東西時，不要因此感到驚訝和無禮。同樣，在夏暮島商人也會這樣冷漠地對待諾德人，布萊頓人和賽瑞迪爾人。當然，我不知道所有地區的店主是否都這樣，不管他們的思想是否開放，但當虎人和波茲莫進入商店時，大概沒人不會提高警覺吧。即使是虎人和波茲莫的店主也是一樣。

如果你遇到你真正喜歡並且需要的東西時，盡可能地買下它。我不能告訴你我多少次與罕見和讓我感興趣之物失之交臂，我原本認為或許我能在其他地區見到這類商品，可能在較大的城鎮它只需要更低的價格。為時已晚，我發現我錯了，數周後當我重返那個商店，我想要的東西早已被人買走。以一個合理的價格或者更貴的價格取得物品的所有權總比錯過它要好。所以，偶爾的衝動是最好的購買策略。

掌握比賽的規律，那每個人都會是贏家。

購物指南

FormId	skyrim.esm:01B00A
Owning plugin	skyrim.esm
Local FormId	01B00A
Editor ID	SkillSpeechcraft4
Inventory image	(none)
Menu art	HighPolyBasicBook05a
Value (gold)	60
Type	Book or tome
Weight	1
Can be taken	Yes
Teaches	Skill: 口才
Inventory description	(none)
Keywords	VendorItemBook, GiftThiefSpecial
Locations	6
Leveled lists	0
Scripts	0

© Bethesda Softworks LLC and the authors of the mods in the load order.
Exported and generated with SkyrimSourceExporter.